

Экономическая эффективность интенсификации производства с учетом территориальных различий в трудообеспеченности

Cost efficiency of the intensification of production taking into account territorial distinctions in трудообеспеченности

УДК 330.352.3

К. В. Павлов, Камский институт гуманитарных и инженерных технологий (Ижевск, Россия)

K. V. Pavlov, The Kama institute of humanitarian and engineering technologies (Izhevsk, Russia)

Уровень трудообеспеченности в системе общественного производства в разных регионах России весьма существенно различается. Так, многие отрасли в регионах Крайнего Севера и Дальнего Востока страны, как и раньше – при социализме и при рыночных отношениях по-прежнему продолжают испытывать дефицит рабочей силы. В этой связи весьма актуально осуществление социально-экономической оценки эффективности трудосберегающего направления интенсификации производства с учётом территориальных различий в трудообеспеченности.

Одним из наиболее важных показателей трудосберегающего направления интенсификации производства является показатель отношения прироста производительности труда к приросту фондовооружённости. Однако было бы неправильно любой величиной экономии собственного труда оправдывать рост его фондовооружённости и фондёмкости продукции. Отсюда возникает важная экономическая проблема оптимального соотношения между фондовооружённостью труда и ростом его производительности за счёт технической оснащённости производства.

В связи с ограниченностью ресурсов, при прочих равных условиях, важнейшее значение имеет решение проблемы приоритетного распределения наиболее эффективной новой техники в зависимости от степени территориальной трудообеспеченности. Проведению такой технической политики будет способствовать разработка в отрасли, хотя бы в качестве элемента информационной базы, системы нормативных коэффициентов определения экономической эффективности ввода основных фондов, в которых учитывался бы и уровень трудообеспеченности в разных регионах страны. Особенно это актуально для экстремальных регионов Крайнего Севера и Дальнего Востока.

Ключевые слова: региональные различия в трудообеспеченности, экстремальные регионы, Крайний Север, Дальний Восток, интенсификация производства, трудосберегающее направление, эффективность.

Trudoobespechennost level in system of social production in different regions of Russia very significantly differs. So, many industries in regions of Far North and the Far East

the countries in case of socialism and in case of the market relations still continue to have as before deficiency of a labor power. In this regard implementation of social and economic assessment of efficiency of the labor-saving direction of an intensification of production taking into account territorial distinctions in a трудоobespechennost is very urgent.

One of the most important indicators of the labor-saving direction of an intensification of production is the labor productivity surplus relation indicator to a fondovooruzhyonnost surplus. However, it would be wrong to justify with any size of economy of own work growth of its fondovooruzhyonnost and capital-output ratio of products. From there is an important economic problem of an optimum ratio between a fondovooruzhyonnost of work and growth of its performance due to technical equipment of production.

Due to the limitation of resources with other things being equal the extreme importance has the problem resolution of priority distribution of the most effective new equipment depending on degree of a territorial трудоobespechennost. Carrying out such technical policy will be promoted by development in an industry at least as an element of information base for implementation of the principles of the regulated market relations of system of standard coefficients of determination of cost efficiency of input of fixed assets in which also трудоobespechennost level in different regions of the country would be considered. Especially it is urgent for extreme regions of Far North and the Far East.

Keywords: regional distinctions in трудоobespechennost, extreme regions, Far North, the Far East, a production intensification, the labor-saving direction, efficiency.

Одним из важнейших показателей эффективности использования основных фондов является отношение прироста производительности труда к приросту фондовооружённости. Необходимость учета этой взаимосвязи заключается в следующем. Для того чтобы добиться роста производительности труда, следует прежде всего всячески повышать уровень технической оснащённости предприятий, который, в свою очередь, предполагает соответствующие капитальные вложения и в конечном счете приводит к росту фондовооруженно-

сти. Но было бы неправильно любой величиной экономии общественного труда оправдывать рост его фондовооруженности и фондоемкости продукции. Отсюда возникает важная экономическая проблема оптимального соотношения между фондовооруженностью труда и ростом его производительности за счет технической оснащенности производства [3, с. 112].

Возможны несколько вариантов соотношения производительности труда и фондовооруженности. Нередко имеют место случаи, когда фондовооруженность увеличилась ($\Delta\Phi_m > 0$) за какой-то период, а производительность труда за тот же период снизилась ($\Delta\Pi_p < 0$). Однако это не всегда означает, что производительность труда и эффективность капитальных вложений невысокие; бывает, что причина подобного положения дел кроется в плохом качестве хозяйствования.

Вполне реальна и совершенно противоположна ситуация, когда производительность труда увеличивается при прежнем уровне фондовооруженности и даже при ее снижении. Это происходит при использовании имеющихся резервов повышения эффективности производства за счет совершенствования его организации. Причем при рассмотрении этих двух случаев разной направленности изменения фондовооруженности и производительности труда, при выявлении причин сложившегося положения дел следует учитывать и временной лаг.

Теперь рассмотрим наиболее интересный вариант, когда при росте фондовооруженности происходит увеличение производительности труда. Случай, когда прирост производительности труда превышает прирост фондовооруженности, т. е.

когда $\Delta\Pi_p > \Delta\Phi_m > 0$, или $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi} > 1$, отражает ситуа-

цию явно эффективного использования основных фондов, так как здесь растет не только производительность труда, но и фондоотдача, а значит, эффект от роста производительности труда дополняется эффектом от роста фондоотдачи. Часто, однако, бывает ситуация, когда прирост производительности труда меньше прироста фондовоору-

женности, т. е. когда $\Delta\Phi_m > \Delta\Pi_p > 0$, или $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi} < 1$.

Рассмотрим этот случай более подробно.

Отношение годового прироста фондовооруженности к приросту годовой производительности труда, исчисляемой по чистой продукции

$\frac{\Delta\Phi}{\Delta\Pi_p}$, можно трактовать как своеобразный пока-

затель окупаемости средств, вкладываемых на

прирост фондовооруженности. Если, положим, для повышения производительности труда одного работника на 100 рублей в год требуется увеличить фондовооруженность, скажем, на 500 руб., то срок окупаемости этих вложений за счет эффекта от роста производительности труда составит 5 лет (500:100). С другой стороны, это же отношение можно рассматривать как «цену» прироста производительности труда, показывающую, в какой степени должна вырасти фондовооруженность работника, чтобы новая стоимость увеличилась на 1 рубль.

В связи с ограниченностью ресурсов отношение $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi_m}$ не может быть сколь угодно малым и,

следовательно, должно быть не меньше некоторой величины H , определяющей нижнюю границу эффективности ввода фондов, в определенном смысле норматив, величина которого будет существенно зависеть от отрасли. Таким образом, получает-

ся, что если $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi_m} \geq H$, то внедрение и использо-

вание дополнительных основных фондов на предприятии эффективно.

Этот же вывод непосредственно вытекает из закона применения машин в обществе, когда вопрос о целесообразности внедрения машины решается не тем, сколько оплаченного труда она способна сэкономить, а сколько всего труда экономится вследствие ее использования. Целесообразность применения машин в обществе определяется на основе следующей формулы:

$$C < (V + m),$$

где C – затраты труда на изготовление машины;

$(V+m)$ – экономия живого труда, полученная в процессе функционирования машины [2, с. 46].

Поскольку природа текущих и единовременных затрат различна, используется нормативный коэффициент эффективности, позволяющий их сопоставить. Если же в этом неравенстве затраты труда на изготовление машин и получаемую вследствие их использования экономию живого труда рассматривать с учетом количества вовлекаемых трудовых ресурсов, то получим, что использование дополнительных основных фондов

эффективно, если $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi_m} \geq H$.

Однако необходимо заметить, что при определении экономической эффективности ввода дополнительных фондов на основе соотношения

$\frac{\Delta P_p}{\Delta \Phi_m} \geq H$ не учитывались региональные особен-

ности, в частности различия между регионами в отношении обеспеченности их трудовыми ресурсами, скажем, различная степень трудодефицитности или трудоизбыточности. Так определять эффективность можно лишь для сбалансированных по трудовым ресурсам регионам. При наличии реального дефицита рабочей силы, на наш взгляд, нормативный коэффициент должен быть больше, так как в этом случае и отдача от роста фондовооруженности должна быть также больше, причем чем выше степень трудодефицитности, тем при прочих равных условиях должен быть больше и нормативный коэффициент. В случае же избытка рабочей силы этот коэффициент соответственно должен быть меньше. Значит, этот коэффициент определяется не только отраслевыми, но и региональными условиями [1, с. 154].

Таким образом, в связи с ограниченностью ресурсов при прочих равных условиях важнейшее значение имеет проблема приоритетного распределения наиболее эффективной новой техники в зависимости от степени трудообеспеченности производства в разных регионах. Проведению такой технико-экономической политики будет способствовать, на наш взгляд, разработка в отрасли системы нормативных коэффициентов определения экономической эффективности ввода основных фондов, в которых учитывался бы и уровень трудообеспеченности в разных регионах страны.

$$P_{рн} \frac{P_{рдеф} - \left(\frac{Ч_{\phi} + \Delta Ч}{Ч_{\phi}} \right)}{Ч_{\phi}} = P_{рдеф} \left(1 + \frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} \right).$$

Выразим $\Delta Ч/Ч_{\phi}$ через $Стр = \Delta Ч/Ч_n \cdot 100\%$, где $Стр$ – степень трудодефицитности; $Ч_n$ – плановая численность работающих.

$$\frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} = \frac{Стр}{100} \cdot \frac{Ч_n}{Ч_{\phi}} = \frac{Стр}{100} \cdot \frac{\left(\frac{Ч_{\phi} + \Delta Ч}{Ч_{\phi}} \right)}{\frac{Ч_{\phi} + \Delta Ч}{Ч_{\phi}}} = \frac{Стр}{100} \cdot \left(1 + \frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} \right).$$

Значит, $\frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} \cdot 1 - \frac{Стр}{100} = \frac{Стр}{100}$,

откуда следует, что

$$\frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} = \frac{Стр}{100} \div \left(1 - \frac{Стр}{100} \right) = \frac{Стр}{100 - Стр}.$$

Поэтому разность

$$P_{рн} - P_{рдеф} \cdot \frac{\Delta Ч}{Ч_{\phi}} = P_{рдеф} \cdot \frac{Стр}{100 - Стр}.$$

Правда могут возразить, что в условиях переходного к рыночным отношениям периода, а также в условиях уже развитого рынка проблема насильственного распределения может «отмереть» сама собой. Но ведь и для развития рыночных отношений в регионе необходимо иметь приближенные ориентиры эффективности используемой техники, с другой стороны, далеко не ясны в полной мере фактические возможности реализации принципов регионального рынка для обеспечения эффективного функционирования единого народнохозяйственного комплекса страны, состоящего из большой совокупности «чистых» отраслей. Таким образом, разработка нормативных коэффициентов хотя бы в качестве элемента информационной базы для реализации принципов регулируемых рыночных отношений будет весьма актуальной.

Более точно оценить взаимосвязь между ростом нормативного коэффициента и степенью трудообеспеченности можно следующим образом. Предположим, производительность труда на предприятии, расположенном в трудодефицитном регионе, равна $P_{рдеф}$, фактическая численность работающих $Ч_{\phi}$, дефицит рабочей силы – $\Delta Ч$. Тогда при устранении этого дефицита на предприятии (например, путем завоза рабочих вследствие их оргнабора) было бы получено $P_{рдеф} \cdot (Ч_{\phi} + \Delta Ч)$ продукции. Однако тот же объем продукции можно получить и при прежней численности, но более высокой производительности труда. Рассчитаем эту производительность $P_{рн}$:

Таким образом, величина

$$P_{рн} - P_{рдеф} = P_{рдеф} \cdot \frac{Стр}{100 - Стр}$$

характеризует необходимое увеличение производительности труда сравнительно с существующим уровнем для устранения реального дефицита трудовых ресурсов. Поскольку нормативный коэффициент является функцией от $\Delta Ч$, т.е. $H = f(\Delta Ч)$, то именно

$$\frac{\Delta P_{рн} - P_{рдеф}}{P_{рдеф}}$$

и будет той величиной, на кото-

руно норматив, то есть нижняя граница эффективности ввода фондов при наличии реального дефицита рабочей силы при прочих равных условиях должна быть выше аналогичной границы при условии сбалансированности по трудовым ресурсам [4, с. 127].

Действительно, в условиях трудодефицитности каждый рубль прироста фондовооруженности должен не только приносить как минимум «нормативный» прирост производительности труда, но и устранять так называемую потенциально недополученную продукцию. Это будет выполняться, если в соотношении

$\frac{\Delta \Pi_p}{\Delta \Phi_m} \geq H \Delta \mathcal{U}$ норматив

больше, чем норматив H в неравенстве $\frac{\Delta \Pi_p}{\Delta \Phi_m} \geq H$

при условии сбалансированности по трудовым ресурсам именно на величину $\frac{Cmp}{100 - Cmp}$, появля-

ющуюся в связи с тем, что показатель потенциально недополученной продукции в условиях реального дефицита трудовых ресурсов отличен от нуля. Таким образом, приходим к выводу, что

$H \Delta \mathcal{U} = H + \frac{Cmp}{100 - Cmp}$. Поскольку при увеличении

дефицита трудовых ресурсов при прочих равных условиях растет и показатель степени трудодефицитности, а значит, нормативный коэффициент, то отсюда и вытекает положение о том, что чем выше степень трудодефицитности, тем эффективнее следует внедрять основные фонды. Поэтому вполне реальна следующая ситуация. На два абсолютно идентичных предприятия (например, рыбозавода), одно из которых находится в трудоизбыточном регионе (например, на Кавказе), а другое – в трудодефицитном (на Крайнем Севере или Дальнем Востоке), внедряется одинаковое оборудование. Может оказаться, что на первом предприятии ввод такого оборудования экономически будет эффективным, на втором – нет.

При рассмотрении вопроса о региональных различиях значений нормативных коэффициентов эффективности ввода фондов в случае сбалансированности по трудовым ресурсам и при наличии

реального дефицита трудовых ресурсов предполагалось, что уровень производительности труда в этих регионах одинаков. Если же это не так, то различия в значениях производительности труда должны быть также учтены в исследовании по этому вопросу, ибо в противном случае будет отсутствовать возможность сопоставления величин нормативов $H \Delta \mathcal{U}$ и H .

Будем исходить из предположения, что различия в уровне производительности труда при прочих равных условиях определяются различной технической оснащенностью. Такое предположение вполне оправданно, так как НТП является важнейшим фактором роста производительности

труда. Пусть $\frac{\Pi_{psc}}{\Pi_{pdef}}$, где Π_{psc} и Π_{pdef} – производи-

тельность труда соответственно в сбалансированном по трудовым ресурсам и трудодефицитном регионах (имеются в виду однотипные производства). Предположим, $K \neq 1$ (скажем, $K > 1$). Если повысить уровень технической оснащенности производства, расположенного в трудодефицитном регионе, до уровня аналогичного производства, находящегося в сбалансированном по трудовым ресурсам регионе, то в связи с исходным предположением сравниваются и уровни производительности труда в обоих регионах. Но, поскольку в этом случае производительность труда на производстве, расположенном в трудодефицитном регионе, возрастет в K раз, это приведет, во-первых, к возможности сопоставления нормативных коэффициентов H и $H \Delta \mathcal{U}$ и, во-вторых, к необходимости учета в формуле $H \Delta \mathcal{U} = H + \frac{Cmp}{100 - Cmp}$ изменения

величины реального дефицита трудовых ресурсов в связи с ростом производительности труда в K раз.

Рост производительности труда в K раз при прочих равных условиях эквивалентен снижению дефицита трудовых ресурсов $\Delta \mathcal{U}$ на $(K-1) \cdot \mathcal{U}_\phi$. Это приведет к необходимости замены в правой части

формулы $H \Delta \mathcal{U} = H + \frac{Cmp}{100 - Cmp}$ второго слагаемо-

го на $\frac{Cmp}{100 - Cmp} - (K-1)$, так как

$$\Pi_{pn} - \Pi_{psc} = \Delta \Pi_{psc} = \Pi_{psc} \cdot \frac{\Delta \mathcal{U}}{\mathcal{U}_\phi} - (K-1) \cdot \mathcal{U}_\phi = \Pi_{psc} \cdot \left[\frac{\Delta \mathcal{U}}{\mathcal{U}_\phi} - (K-1) \right].$$

Таким образом, если $\frac{\Pi_{pcб}}{\Pi_{pдеф}} = K \neq 1$, то фор-

мула связи коэффициентов $НΔЧ = H + \frac{Cmp}{100 - Cmp}$

заменяется формулой

$$НΔЧ = H + \left[\frac{Cmp}{100 - Cmp} - (K - 1) \right].$$

Здесь следует добавить, что таким образом косвенно учитывается и разница в оплате труда в разных регионах, ибо все это находит отражение в соотношении производительности труда между различными регионами (это весьма актуально, например, для Мурманской и Магаданской областей, где, как известно, в фонде оплаты труда значительный удельный вес составляют выплаты по районному коэффициенту и полярным надбавкам). Все проведенные рассуждения применимы к случаю, когда $K < 1$, с той лишь разницей, что технический уровень производства, расположенного в трудодефицитном регионе, придется «опускать» до уровня аналогичного производства, находящегося в сбалансированном по трудовым ресурсам регионе. В итоге связь между нормативными коэффициентами будет определяться той же формулой. Экономический смысл последнего равенства в том, что в случае разной технической оснащенности однотипных производств, расположенных в трудодефицитном и сбалансированном по трудовым ресурсам регионах, сначала для возможности их сопоставления путем преобразований достигается нивелирование таких различий. Затем с учетом изменившегося вследствие этого уровня производительности труда на производстве, расположенном в трудодефицитном регионе, сравнивают нормативные коэффициенты, при этом учитывая измененное значение показателя дефицита трудовых ресурсов.

В случае трудоизбыточности все эти рассуждения применимы с точностью до «обратного», поэтому результат будет тот же, но с обратным знаком. Таким образом, подытоживая, можно констатировать, что нижние границы эффективности использования фондов соответственно в трудодефицитном или трудоизбыточном и сбалансированном по трудовым ресурсам регионах связаны следующим соотношением:

$$H_{mp} = H \pm \left[\frac{Cmp}{100 - Cmp} - (K - 1) \right],$$

где H_{mp} , H – нижние границы эффективности использования фондов соответственно в трудоде-

фицитном (сумма в формуле) или трудоизбыточном (разность) и сбалансированном по трудовым ресурсам регионах;

Cmp – степень трудоустроенности;

K – отношение производительности труда в сбалансированном по трудовым ресурсам и трудоизбыточном или трудодефицитном регионах.

Здесь следует добавить, что степень трудоустроенности Cmp определяется следующим образом: $Cmp = ΔЧ/Ч$, где $ΔЧ$ – избыток или дефицит трудовых ресурсов (в зависимости от трудоустроенности); $Ч$ – численность работающих.

Необходимо отметить, что при получении этих выводов не учитывалась возможность увеличения производительности труда за счет совершенствования организации производства, планирования, управления и других факторов, не требующих, как правило, роста фондовооруженности. Важно и то, что увеличение фондовооруженности не всегда бывает связано с повышением технической оснащенности предприятий, а вызывается удорожанием воспроизводства единицы производственных мощностей, т. е. ростом стоимости аналогичного оборудования. Однако такое абстрагирование вполне оправданно, так как основную роль прироста производительности труда дает повышение технической вооруженности предприятий. Так, по данным Института труда, рост производительности труда почти на 3/4 зависит от повышения технического уровня производства и на 1/4 от организации труда и прочих факторов.

Таким образом, получение рассмотренных выводов предложенным способом вполне правомерно. Однако для большей точности во все фор-

мулы в отношении $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi_m}$ можно ввести корректи-

рующий коэффициент M , равный доле прироста производительности труда, получаемой от повышения технического уровня производства.

В условиях переходного к рыночным отношениям периода, когда существенно возрос уровень нестабильности и неопределенности экономической среды, могут возникнуть мнения, что значение и роль различного рода нормативов существенно снизились. Разумеется, если речь идет о каких-то долгосрочных нормативах, то при высоком уровне инфляционных процессов, когда ценовые колебания достигают значительных размеров, говорить об эффективности их использования в хозяйственной практике вряд ли целесообразно (например, в нашем случае нижние границы эффективности использования фондов при сильной инфляции преимущественно будут зависеть от роста цен, непосредствен-

но не связанного с ростом производительности труда). Однако и в этом случае можно учесть в нормавах фактор инфляционного роста, не говоря уж о том, что при достижении достаточно высокого уровня развития рыночных отношений наступает определенная стабилизация, при которой использование нормативов весьма эффективно (на что указывает факт широкого использования различного рода нормативов в экономике развитых капиталистических стран). В нашем случае предложен методический подход для определения нормативных коэффициентов – нижних границ эффективности использования фондов, где при желании можно учесть фактор инфляционного роста.

Для оценки нижней границы эффективности ввода фондов в условиях реального дефицита или избытка рабочей силы следует предварительно определить величину нормативного коэффициента эффективности ввода этих же фондов при допущении сбалансированности по трудовым ресурсам. Поскольку такие нормативы пока еще не разработаны, вполне допустимо взять в качестве ори-

ентировочных фактические значения $\frac{\Delta\Pi_p}{\Delta\Phi_m}$, рас-

считанные для отраслей и народного хозяйства в целом (производительность труда, рассчитанная по чистой продукции). Оправданность такого подхода к определению величины нормативного коэффициента подтверждается также тем, что именно такой подход лежит в основе определения нормативов абсолютной эффективности капитальных вложений. В связи с различным уровнем трудоустроенности производства в разных регионах страны истинность сравнительной оценки определяемых нормативных коэффициентов сохранится, если в качестве исходного взять норматив, рассчитанный на основе среднеотраслевых показателей производительности и фондовооруженности труда.

При этом необходимо отметить, что аналогично тому, как мы рассмотрели вопросы оптимального соотношения фондо- и трудосберегающих направлений интенсификации производства и предложили методы их решения на основе нормативных коэффициентов, можно рассмотреть проблемы оптимального соотношения каких-либо двух других направлений процесса интенсификации производства, например фондо- и материалосбережения. Следует отметить также и то, что хотя вопросы оптимизации живого и овеществленного труда рассмотрены здесь в зависимости только от ограничения на имеющиеся трудовые ресурсы, подобным образом могут быть учтены и другие ограничительные параметры (по фондам, природ-

ным ресурсам и пр.). Для этого в окончательную формулу вместо степени трудодефицитности следует подставить показатель степени дефицитности соответствующего вида ресурса, а вместо показателя соотношения производительности труда в разных регионах – соотношение эффективности использования соответствующего вида ресурсов.

Из вышесказанного не следует делать вывод о том, что в трудоизбыточных регионах обязательно должно происходить снижение количественных и ухудшение качественных показателей интенсификации и эффективности экономического развития. Существуют различные направления интенсификации и наряду с трудосберегающим выделяют также фондо-, материал-, энергосберегающее направления интенсификации и т.д. Хотя совершенно очевидно, что необходимо разработать систему хозяйственных мер, в которых бы учитывалась взаимосвязь показателей, характеризующих уровень безработицы в регионе с показателями интенсификации производства и прежде всего с показателями выбытия и обновления основных фондов, внедрения более прогрессивного оборудования и пр. (в противном случае вполне реально возникновение ситуации, когда при высокой безработице массовое внедрение производительного оборудования вследствие автоматизации и комплексной механизации приведет к существенной экономии рабочих мест, т.е. к еще большему росту безработицы и усилению социальной напряженности в обществе).

Здесь речь идет о том, что в условиях различной степени трудоустроенности разных регионов страны с точки зрения интересов эффективного, оптимального развития национальной экономики в целом целесообразно создание такого хозяйственного механизма, при котором *при прочих равных условиях* внедрение и дальнейшая эксплуатация наиболее производительного с точки зрения экономии живого труда оборудования первоначально и преимущественно должны осуществляться в трудодефицитных регионах. В дальнейшем по мере уменьшения трудодефицитности и тем более устранения этого явления целесообразно осуществить внедрение прогрессивного оборудования и в другие регионы. Кроме этого из вышесказанного можно сделать вывод и о том, что в условиях трудоизбыточности более целесообразным является внедрение оборудования, осуществляющего экономию сырья, материалов, энергии, фондов, но не живого труда (т.е. не трудосберегающего, а какого-то иного (иных) направления интенсификации), причем чем выше трудоизбыточность предприятия или региона,

тем, при прочих равных условиях, потребность в реализации этой стратегии увеличивается.

Таким образом, здесь нами предложен методический подход для определения нормативных коэффициентов – нижних границ эффективности использования основных фондов с учетом территориальных различий трудообеспеченности. Иначе говоря, это своего рода нормативы, имеющие преимущественно сравнительную, сопоставимую направленность и различающиеся по разным регионам, внедрение которых позволит решить проблему оптимального соотношения фондо- и трудосберегающего направлений интенсификации производства на территориальном и федеральном уровнях. Как уже отмечалось выше, при желании в этих нормативах можно учесть также фактор инфляционного роста, что позволит в относительно устойчивой среде (т. е. когда нет серьезных изменений в экономической системе, например кризисов) использовать их достаточно продолжительное время, хотя, разумеется, периодически конкретные их значения нужно будет все равно пересматривать.

Аналогичные нормативы можно определить не только для трудосберегающего направления интенсификации общественного производства, но и для любого другого: материало-, энерго-, фондосберегающего и т.д. Наличие такого рода системы территориальных нормативов позволит выявить наиболее приоритетные и первоочередные для конкретного региона мероприятия и направления интенсификации производства и прежде всего научно-технического прогресса (напомним, что НТП является важнейшим фактором процесса интенсификации общественного воспроизводства). Приоритетность и эффективность реализации мероприятий какого-то определенного направления интенсификации в данном регионе будет зависеть от многих факторов: отраслевой структуры территориальной экономики, наличия природных ресурсов, трудообеспеченности (в т.ч. уровня безработицы) и пр. Таким образом, предложенные нами нормативы носят не обязательный, а преимущественно информационно-рекомендательный характер. Учитывая сказанное, а также и то, что данные нормативы выявляют приоритетность (т. е. первоочередность) разных регионов с точки зрения внедрения в них передовой, наиболее производительной техники и технологии, экономящей живой труд, более правильным будет называть их нормативными коэффициентами.

Использование такого подхода, на наш взгляд, эффективно скажется на состоянии как экономики данного региона, так и экономики страны в целом. В конечном счете все это приведет к повышению конкурентоспособности продукции, так как поз-

волит выбрать из большой совокупности мероприятий, форм и направлений интенсификации (а значит, выбрать и нужное направление НТП, являющегося ее важнейшим фактором) те, которые наиболее эффективны для региона в настоящее время (можно привести поясняющий пример: в регионе с высоким уровнем безработицы обнаружили большие запасы полезных ископаемых, значит, при прочих равных условиях, в настоящее время здесь более эффективно использование мероприятий материалосберегающего направления интенсификации производства, а не трудосберегающего – все это должно позитивно сказаться и на росте конкурентоспособности продукции, так как интенсификация производства является одной из причин этого роста).

Следует добавить, что предложенный нами подход «срабатывает» лишь в общем. В этой связи достаточно сказать, что во многих странах мероприятия трудосберегающего направления интенсификации нередко реализовывались и в условиях безработицы (правда, в этот период уровень ее был сравнительно небольшим), так как возникали новые виды деятельности вследствие диверсификации экономики, куда «перетекала» высвобождающаяся рабочая сила. Целесообразность использования предложенного подхода зависит также от многих других факторов (например, инфляционных процессов), не связанных непосредственно с каким-то направлением интенсификации.

Однако в целом применение данного методического подхода позволит более эффективно использовать в регионах имеющиеся ограниченные резервы модернизации и технического перевооружения российской экономики, так как в этом подходе в должной мере учитывается территориальная специфика. Особенно это справедливо для регионов зоны Севера и Дальнего Востока – традиционно трудодефицитных и в то же время обладающих значительными сырьевыми ресурсами. Для этих регионов России в ряде отраслей необходимо создание специальной техники и технологии, которая, несмотря на повышенные затраты на ее создание, должна достаточно быстро окупиться в связи с экономией на сырье и живом труде (меньше потребуются завозить в эти регионы рабочих по оборудованию и работающих вахтовым методом). Чтобы сделать «действенным» предложенный подход, необходимо шире использовать систему государственного заказа (особенно для северных и дальневосточных регионов), создавать различного рода фонды (как на федеральном, так и на региональном уровнях), использование которых позволит повысить эффективность интенсификации, а также определить систему финансово-

кредитных и налоговых механизмов, стимулирующих этот процесс (например, в виде ускоренной амортизации). Здесь необходимо широко использовать позитивный зарубежный опыт. Целесообразно также, на наш взгляд, разработать ком-

плексную целевую программу «Социально-экономическая эффективность различных направлений интенсификации производства в регионах России», а также аналогичную программу стимулирования НТП как основы инновационной экономики.

Список литературы

1. Андреев В. А., Павлов К. В. Интенсификация общественного производства в свете институциональной теории // Общество и экономика. 2006. №6. С. 152-162.
2. Ванер И. Теоретические вопросы интенсификации экономических процессов // Известия АН СССР. Серия: Экономическая. 1981. № 5. С. 41-49.
3. Вечканов В. С., Вечканов Г. С. Ускорение и эффективность производства. Л.: ЛГУ, 1989. 207 с.
4. Павлов К. В. Интенсификация экономики в условиях неопределенности рыночной среды. М.: Магистр, 2007. 271 с.

References

1. Andreev V. A., Pavlov K. V. *Intensification of the social production in terms of institutional theory* [Intensifitsiya obshchestvennogo proizvodstva v svete institutsionalnoi teorii]. Society and Economics, *Obshchestvo i ekonomika*, 2006. № 6. Pp. 152-162.
2. Vaner I. *Theoretical questions of economical processes' intensification* [Teoreticheskie voprosi intensifitsii ekonomicheskikh protsessov]. Izvestiya AS USSR. Section – Economics, *Izvestiya AN SSSR. Seriya Ekonomicheskaya*. 1981. № 5. Pp. 41-49.
3. Vechkanov B. S., Vechkanov G. S. (1989). *Yskorenie I effektivnost proizvodstva* [The acceleration and efficiency of production]. Leningrad: Leningrads university. 207 p.
4. Pavlov K. V. (2007) *Intensifikatsiya ekonomiki v usloviyah neopredelenosti rinochnoi sredi* [Economical intensification in terms of indeterminacy of the market structure]. Moscow, Master. 271 p.

Для цитирования: Павлов К. В. Экономическая эффективность интенсификации производства с учетом территориальных различий в трудообеспеченности в экстремальных регионах // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2016. № 3. С. 80-87.

For citation: Pavlov K. V. *Cost efficiency of the intensification of production taking into account territorial distinctions in trudoobespechennosti in extreme regions* // *Corporate governance and innovative economic development of the North: Bulletin of the Research Center of Corporate Law, Management and Venture Capital of Syktyvkar State University*. 2016. № 3. P. 80-87.