

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ ECONOMY OF INDUSTRY

Научная статья

УДК 334.7.01:338.45

DOI 10.34130/2070-4992-2023-3-3-318

Методические основы кооперации предприятий

Жанна Анатольевна Ермакова¹, Никита Вячеславович Савкин²¹ Оренбургский государственный университет, Оренбургский филиал ИЭ УрО РАН, Оренбург, Россия² Оренбургский государственный университет, Оренбург, Россия156ermakova@mail.ru, <https://orcid.org/0000-0003-4761-6200>2 Savkin_nikita@mail.ru, <https://orcid.org/0000-0002-3104-575X>

Аннотация. Интерес к кооперации как к экономическому и культурно-социальному феномену возрос в XXI веке, что связано с историческим этапом развития человечества (резкое ускорение НТП, постиндустриальное развитие, глобализация и т.п.). По мнению исследователей, именно кооперация в условиях развития цифровой и знаниевой экономики позволяет формировать коллективы для выполнения сложных наукоемких задач, а также решать проблемы социально-экономического характера. В связи с этим целью исследования является уточнение терминологии в области кооперации. Для проведения исследования использовались общенаучный и монографический методы исследования. Теоретической основой исследования выступили труды преимущественно российских ученых, которые также провели всесторонний анализ развития теории кооперации в работах зарубежных исследователей, включая исторический аспект. Результатом исследования явилось формулирование ряда новых методических положений (на основе анализа взглядов современных российских ученых и авторских исследований), конкретизирующих формы, виды, границы кооперации предприятий.

Значимость исследования заключается в возможности сформировать механизмы управления научно-производственной кооперацией в целях активизации устойчивого развития высокотехнологичного предприятия.

Ключевые слова: кооперация, формы и виды кооперации, формообразующие признаки, границы кооперации, научно-производственная кооперация

Благодарности. Статья подготовлена в соответствии с государственным заданием Минобрнауки России для Оренбургского филиала ФГБУН Института экономики Уральского отделения Российской академии наук на 2021–2023 гг. по теме: «Разработка теоретических положений и методического инструментария повышения эффективности управления логистическими цепями поставок ресурсов на мезо- и микроуровнях в условиях цифровой парадигмы» (№ 0327-2021-0015).

Для цитирования: Ермакова Ж.А., Савкин Н.В. Методические основы кооперации предприятий // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2023. Т. 3. Вып. 3. С. 318–331. <https://doi.org/10.34130/2070-4992-2023-3-3-318>

Article

Methodological foundations of cooperation between enterprises**Zhanna A. Ermakova¹, Nikita V. Savkin²**¹ Orenburg State University, Orenburg Branch of the Institute of Economics, Ural Branch of the Russian Academy of Sciences, Orenburg, Russia² Orenburg State University, Orenburg, Russia¹ 56ermakova@mail.ru, <https://orcid.org/0000-0003-4761-6200>² Savkin_nikita@mail.ru, <https://orcid.org/0000-0002-3104-575X>

Annotation. Interest in cooperation as an economic and cultural-social phenomenon has increased in the 21st century, which is associated with the historical stage of human development (a sharp acceleration of scientific and technological progress, post-industrial development, globalization, etc.). According to the researchers, it is cooperation in the context of the development of the digital and knowledge economy that makes it possible to form teams to perform complex, knowledge-intensive tasks, as well as to solve problems of a socio-economic nature. In this regard, the purpose of the study is to clarify the terminology in the field of cooperation. For the study, general scientific and monographic research methods were used. The theoretical basis of the study was the works, mainly of Russian scientists, who also conducted a comprehensive analysis of the development of the theory of cooperation in the works of foreign researchers, including the historical aspect. The result of the study was the formulation of a number of new methodological provisions (based on the analysis of the views of modern Russian scientists and original research), specifying the forms, types, boundaries of cooperation between enterprises, the application of which will further form the mechanisms for managing scientific and industrial cooperation in order to enhance the sustainable development of a high-tech enterprise.

Keywords: cooperation, forms and types of cooperation, form-building features, boundaries of cooperation, scientific and industrial cooperation.

Acknowledgments. The article was prepared in accordance with the state task of the Ministry of Education and Science of Russia for the Orenburg branch of the Federal State Budgetary Institution of Science of the Institute of Economics of the Ural Branch of the Russian Academy of Sciences for 2021-2023. on the topic: "Development of theoretical provisions and methodological tools for improving the efficiency of managing logistics supply chains of resources at the meso- and micro levels in the digital paradigm" (No. 0327-2021-0015).

For citation: Ermakova Zh. A., Savkin N. V. Methodological foundations of cooperation between enterprises. *Korporativnoe upravlenie i innovacionnoe razvitie ekonomiki Severa: Vestnik Nauchnoissledovatel'skogo centra korporativnogo prava, upravleniya i venchurnogo investirovaniya Syktyvkar'skogo gosudarstvennogo universiteta* [Corporate Governance and Innovative Development of the Economy of the North: Bulletin of the Research Center of Corporate Law, Management and Venture Investment of Syktyvkar State University]. 2023. Vol. 3, issue 3. Pp. 318–331. (In Russ.) <https://doi.org/10.34130/2070-4992-2023-3-3-318>

Введение

Исходя из дословного перевода с латинского, cooperatio – сотрудничество [1], а также использования этого термина многими учеными в XVIII–XIX вв. применительно к любому взаимодействию людей в экономике, можно сделать вывод, что формирование теории кооперации началось в трудах Т. Мора [2; 3]. А. В. Аникин [4] и вслед за ним ряд ученых, среди которых отметим наших современников В. Г. Егорова, А. В. Соболева и Н. П. Шамаеву [5–11], считают, что теория кооперации изначально представляла собой некую разновидность утопического социализма. Затем, в начале XIX века, Р. Оуэн не только в теории, но прежде всего на практике (на своей фабрике, а затем в созданной им общине) показал необходимость кооперации для более приемлемого существования рабочих при капиталистическом производстве [12]. Ш. Фурье считал, что противоречия капитализма, и прежде всего эксплуатацию живого труда, можно преодолеть с помощью производственно-потребительской кооперации [4; 11].

Следующий этап в развитии кооперационных отношений исследователи связывают с идеологией христианского социализма (Западная Европа, XIX в.). Среди деятелей, внесших значительный вклад в развитие теории и практики кооперации, следует назвать Ф. Бюше (принципы производственной ассоциации работников), Ф.В. Раффайзен (теория кредитной кооперации), Шульце-Делич, Э. де Буави и других [13].

Далее исследование кооперации перешло в теорию марксизма. При этом К. Маркс достаточно критично относился к возможностям кооперации, признавая способность именно кооперативного движения преобразовать общество, основанное на эксплуатации человека капиталом [11].

Среди русских мыслителей принято отмечать взгляды Н. Г. Чернышевского и М. В. Туган-Барановского [4]. Н. Г. Чернышевский научно обосновал кооперацию как форму организации труда, при которой работнику принадлежит не только его труд, но и коллективная собственность на орудия труда. М. В. Туган-Барановский не только указывал на недопустимость политического использования кооперации, но и четко обосновал зависимость эффективности кооперации труда в зависимости от величины предприятия и используемых машин (то, что сейчас называется техническим уровнем производства) [4].

В. Г. Егоров в своем диссертационном исследовании отмечает, что в первой половине XX века теория и практика кооперации продолжали развиваться главным образом по следующим направлениям:

- потребительская кооперация (исследования Л. Е. Теплова, Л. В. Уколова, И. В. Каплунова, К. И. Вахитова);

- кредитная кооперация (работы В. В. Дзюбы, О. А. Борзуновой, М. Ф. Шкляра);

- взаимодействие работников в сельскохозяйственном производстве (труды А. В. Чаянова и др.) [5].

Отдельным направлением можно считать исследования теории и практики кооперации в трудах русскоговорящих ученых за рубежом (преимущественно эмигрантов) [6].

Теория исследования

В исследованиях четко прослеживаются два направления или типа кооперации. Первое – это объединение людей (для совместного труда, проживания или иной цели) и соответствующая организационная форма – кооператив. Второе – это сотрудничество преимущественно юридических лиц с целью производства конечного продукта. Данное направление является предметом настоящего исследования.

С развитием индустриального и постиндустриального общества отношения кооперации усложняются, появляются новые ее виды, главным образом в рамках промышленной (в ряде трудов – производственной) кооперации. Исследователи промышленной (производственной) кооперации получают теоретическую основу в виде поведенческой, институциональной, неинституциональной теорий, теории игр [11; 14; 15].

В частности, теория игр была представлена в монографии Дж. фон Неймана и О. Моргенштерна «Теория игр и экономическое поведение» [15]. Из данной теории следовали причины кооперативного поведения индивидов: постоянное взаимодействие; открытость, доступность и свободный обмен информацией, экономическое поведение.

Современными российскими исследователями промышленной (производственной) кооперации являются: В. А. Абрамов, Е. В. Александрова, А. Н. Булатов, В. В. Власова, А. Н. Головина, А. А. Голубьев, Н.Е. Егорова, И. С. Евстигнеев, Д. А. Иванов, А. Е. Карлик, Е. В. Карпичев, С. А. Кречко, Ю. А. Курганов, И. Д. Летюхин, А. А. Лубнина, Е. М. Мазница, С. А. Мохначев, Т. Р. Сабаткоев, М. В. Савинова, Ю. П. Соболева, С. В. Стариков, В. А. Трапезников, Н. П. Шамаева и другие [7–11; 16–38].

Результаты исследования и их обсуждение

Практически все современные авторы понимают под промышленной (производственной) кооперацией долгосрочное, взаимовыгодное, добровольное объединение с целью производства конечного продукта, эффективного использования ресурсов и активов, разработки технологий. Поэтому рассмотрим содержательное понимание промышленной (производственной) кооперации (далее по тексту – ПК), ее черты, особенности, виды, представленные в трудах отечественных ученых в XXI веке, систематизированные нами по используемым позициям изучения

Таблица 1

Содержание, особенности и специфика определений «промышленная (производственная) кооперация»

Table 1

The content, features and specifics of the definitions of "industrial (industrial) cooperation"

Автор (ФИО)	Суть определения	Основные признаки и особенности
Промышленная (производственная) кооперация для повышения эффективности на макро-, мезо- и микроуровнях		
1	2	3
Булатов А. Н.	ПК – институт добровольного сотрудничества и взаимодействия различных форм хозяйствования	ПК в узком и широком смысле. Выделены формы ПК (в сфере сбыта, снабжения, инвестиций, образования)
Власова В. В.	Научно-производственная кооперация (НПК) понимается как взаимодействие предприятий с организациями сектора исследований и разработок, то есть с научными организациями и вузами	Разграничение ПК и НПК. Выбор между вузами и научными организациями обусловлен различиями исследований. Интенсивность и успешность НПК часто определяется государственной поддержкой инноваций
Голубьев А. А.	Кооперация между крупным и малым бизнесом – одно из основных условий развития и экономического роста в регионе	Выделяет производственное, инновационное и торговое кооперирования крупного и малого бизнеса
Мазница Е.	Кооперация – это гибкая, адаптивная форма взаимодействия малых и крупных предприятий в строительстве	Формы ПК – субконтрактная и контрактная формы взаимодействия предприятий в строительстве
Савинова М. В.	ПК представлена как универсальная форма организации производства двух и более хозяйственных единиц	При выборе формы кооперации в авиационной промышленности положен принцип равновесия между степенью дифференциации продукта или рынка и степенью функционального динамизма
Трапезников В. А.	Кооперация понимается как форма долгосрочного сотрудничества между предприятиями, органами власти, муниципалитетом	Этимологический подход к кооперации: как форма труда, как форма ВЭС, как форма объединения граждан; как форма длительных и устойчивых связей между субъектами рынка. Разграничены производственная кооперация от промышленной.
Летюхин И. Д.	Перспективная форма кооперации предприятий – это интегрированная промышленная структура (ИПС)	Выделены синергические преимущества ИПС
Курганов Ю. А.	Производственная кооперация – это процесс взаимодействия, имеющий целью повышение экономической эффективности	В автомобилестроении РФ выделяет 6 кластеров с локальной производственной кооперацией. Тенденции – развитие горизонтальной кооперации, укрупнение участников рынка; применение смешанных стратегий горизонтальной и вертикальной кооперации, перевес международной кооперации над локальной
Соболева Ю. П.	Субконтракция как вид производственной кооперации, использующей разделение труда между крупным предприятием и МСП	Формы и виды субконтрактинга
Шамаева Н. П. и соавторы	Промышленная кооперация – это гибкая форма организации современного бизнес-пространства. Введен термин НПК «с целью увеличения объемов производства высокотехнологичной продукции»	Стратегические альянсы выступают формой современной кооперации. Теоретическими основами кооперации являются институционализм и неоинституционализм, концепция экономики отраслевых рынков, теория агентских отношений, теория игр, поведенческая экономика
Карлик А. Е., Карпичев Е. В.	Кооперация – основная хозяйственная форма организации инновационного процесса. Введен термин «инновационная кооперация» – ИК (совокупность научно-технической, исследовательской и производственной кооперации)	Уровень ИК определяет эффективность промышленных кластеров. Выделены факторы эффективности ИК: исторические предпосылки территориальной концентрации производств
Симченко Н. А., Филонов В. И., Цехла С. Ю.	Особая значимость отраслевой кооперации в условиях цифровизации промышленного производства	Рассмотрены направления кооперации применительно к судостроению Республики Крым

1	2	3
Петрищева И. В.	Кооперация как взаимодействие крупных и малых предприятий	Выделены следующие формы ПК: аутсорсинг, субконтрактация, франчайзинг, в качестве прочих форм – бизнес-инкубаторы, толлинг, технопарки, стратегические альянсы малого и крупного бизнеса, кластеры, совместные предприятия
Евстигнеев И. С., Луценко А. В., Сухов С. В., Федоров В. К.	Вид кооперации и структура управления определяются отраслевой принадлежностью	Четыре принципа организации ПК, которые обеспечивают ее надежность: принцип целесообразности; принцип долгосрочности кооперации; принцип выгодного партнерства; принцип стратегического развития
Кооперация как сетевое взаимодействие		
Стариков С. В.	Рассматривает кооперацию как частный случай более широкого сетевого взаимодействия предприятий	К разновидностям сетевого партнерства отнесены: кластер, альянс, производственная система, аутсорсинг. Введено понятие «многоуровневая сетевая кооперация»
Егорова Н. Е., Маренный М. А. и соавторы	Рассматривают кооперацию как сетевую организацию производства. В свою очередь, сеть позволяет осуществлять интеграцию предприятий	Выделяют три подхода к сетям в науке: 1. - как способу взаимодействия предприятий; 2. - как возможности интеграции предприятий; 3. - как институту, определяющему взаимодействие предприятий, имеющих близкую систему ценностей
Кречко С. А.	Сетевая среда по обмену опытом и знаниями способствует функционированию промышленных кооперационных сетей	Поддержка технологического развития промышленных предприятий на основе кооперационного взаимодействия
Кооперация с позиции логистики и маркетинга		
Лубнина А. А.	Наиболее эффективная форма кооперации – соконкуренция на базе авторской модели синергетического синтеза	Два подвида прямой соконкуренции – технологическая и рыночная
Иванов Д. А.	Кооперация представлена как частный случай сетевой формы	Разработаны критерии классификации гибких форм кооперации (структура сети, цель, роль и т. п.)
Сабаткоев Т. Б.	Горизонтальной кооперацией является, по сути, любое взаимодействие предприятий. Выделены виды горизонтальной кооперации по 6 признакам	Обоснован организационно-экономический механизм взаимодействия предприятий – контрагентов цепей поставок для минимизации логистических рисков

Источник: составлено авторами по используемой библиографии.

Source: compiled by the authors according to the bibliography used

Несмотря на достаточно большое разнообразие определений кооперации, ее видов, характеристик, сущностных черт, у большинства авторов можно выделить общий подход, а именно: под кооперацией понимается долгосрочное, добровольное, взаимовыгодное сотрудничество юридически независимых предприятий для производства конечной продукции.

При этом Н. П. Шамаева рассматривает кооперацию в узком и широком смысле: в широком смысле под кооперацией понимается всеобщее свойство окружающего мира с его отношениями и связями, общественное взаимодействие, солидарность. Кооперацию как форму экономической деятельности можно рассматривать и анализировать двояко: как форму организации труда и как форму связи между различными сферами деятельности.

А. Н. Булатов трактует узкое и широкое понимание применительно к промышленной кооперации. В частности, в узком смысле промкооперация – это долгосрочное устойчивое взаимовыгодное взаимодействие субъектов хозяйствования в промышленности. В широком смысле промкооперация – это особый институт сотрудничества промышленных организаций, функционирование которого нацелено на максимизацию синергетических эффектов.

С точки зрения выделения форм, типов, классификации кооперации в научной литературе представлено следующее:

1. Типы кооперации – промышленная, торговая, научно-исследовательская и иные. Характеристиками промышленной кооперации являются: долгосрочность; устойчивость; взаимовыгодность; активная роль участников процесса кооперации; субъектный состав (в частности [18; 19]).

2. Две основные формы кооперации: простая и сложная. Первая форма непостоянна и в некотором роде является формальной, вторая – устойчивая (в частности, [7; 8; 11]).

3. Группы определения кооперации: как форма труда, как форма ВЭС, как форма объединения граждан; как форма длительных и устойчивых связей между субъектами рынка (наиболее полная характеристика) [37].

4. Принципы организации кооперации, обеспечивающие надежность сотрудничества: целесообразности; долгосрочности производственной кооперации; выгодного партнерства; стратегического развития [38].

Ряд исследователей правомерно отграничивают промышленную кооперацию от производственной: например, формально и сущностно [7–9; 18–20], по сути [22; 29; 33; 35]. Такое разграничение обусловлено развитием теории и практики кооперации, в более ранний период промышленная и производственная, по сути, синонимизировались. В настоящее время промышленная кооперация понимается как взаимодействие предприятий именно в промышленности. В отличие от нее производственная кооперация – это взаимодействие предприятий по поводу производства продукции, что может иметь место в промышленности, сельском хозяйстве и так далее (точнее – по видам экономической деятельности согласно методологии Росстата).

Развитие экономики, усиление роли технологического развития и уровня субъектов экономики закономерно привели к появлению такого вида кооперации, как научно-производственная, что отражено прежде всего в [7–11; 20]. При этом ряд авторов используют такие термины, как инновационное, научно-техническое, научно-исследовательское, исследовательское кооперирование [18; 22; 27; 28].

Отметим, что при обосновании производственной и научно-производственной кооперации ученые акцентируют различные моменты, в частности:

- описывая производственную кооперацию в отличие от промышленной, В. А. Трапезников делает акцент на изменении ее содержательной сущности при переходе к экономике знаний (это создание новых технологий, наукоемкого экспортно ориентированного производства, передача знаний и информации, согласование инновационных интересов основных участников взаимодействия и т. П.) [38];

- Н. П. Шамаева участниками научно-производственной кооперации видит производственные и научно-исследовательские организации (нам представляется, что высшие учебные заведения в части своей научно-исследовательской работы вошли по умолчанию). При этом целью является увеличение объемов высокотехнологичной продукции [7–11];

- В. В. Власова в качестве цели научно-производственной кооперации видит создание инноваций, что может включать в себя производство высокотехнологичной продукции [20];

- А. Е. Карлик и Е. В. Карпичев считают уровень «инновационной кооперации» (как совокупности научно-технической, исследовательской и производственной) определяющим для оценки эффективности промышленных кластеров [27].

Вышеизложенное показывает:

- многоаспектность трактовки понятия кооперации и кооперационных процессов, условий, принципов, классификационных признаков;

- терминологические неточности, вплоть до противоречий, неоднозначности понимания и т. П.

Основываясь на имеющихся в научной литературе взглядах на кооперацию, представим методические положения и терминологию данного явления и процесса.

Широко применяются такие термины, как «форма» и «тип». При этом под формой (лат. Forma) принято понимать способ существования и выражения какого-либо содержания, а также устройство, структуру чего-либо [1; 2]. Тип (греч. Τυπος) – также трактуется как форма, образец, как разряд, категория людей, объединенных общностью черт [1; 2]. В экономической теории и практике эти два понятия используются практически синонимично, более часто встречается термин «форма». При этом под формой предлагается понимать и вид, что не совсем правильно, так как форма, тип – это более высокая степень обобщения, абстракции.

Для выделения форм кооперации необходимо определить формообразующие признаки – это такие признаки, которые позволят однозначно отделить одну форму от другой. Совокупность формообразующих признаков должна отвечать требованиям необходимости и достаточности, а также отражать объективные, внутренне присущие черты. На наш взгляд, такими признаками могут выступить: субъекты (участники), объект (предмет познания, практического действия субъекта), цель, роль, характер.

В связи с этим предлагаются следующие формы кооперации и их признаки (табл. 2).

Таблица 2

Формы кооперации и их признаки

Table 2

Forms of cooperation and their features

Наименование	Форма труда	Форма объединения	Форма организации производства	Форма обмена знаниями
Субъекты	Работники одной организации	Преимущественно физические лица	Юридически независимые организации	Юридически независимые научно-образовательные организации и исследователи
Объект	Трудовые функции	Причинно-обуславливающие данное объединение	Полуфабрикаты, комплектующие, узлы, технологии, программное обеспечение	Знания в виде научных публикаций, результатов исследований, патентов и т.п., субъектно идентифицируемые
Цель	Выполнение трудового процесса с максимальной производительностью труда	Достижение доминирующего мнения по вопросам существования объединения	Производство конечного продукта с минимальными затратами	Приращение теоретических знаний
Роль	Повышение уровня специализации и производительности труда работников	Обеспечение право- и дееспособности объединения	Обеспечение конкурентоспособности, устойчивости, увеличение добавленной стоимости	Эффективное выполнение функций науки (гносеологическая, прогностическая и др.)
Характер	Краткосрочный, в рамках конкретного производства	Кратко- и среднесрочный	Средне- и долгосрочный	Долгосрочный
Название формы	Трудовая кооперация	Кооперация граждан (лиц)	Производственная кооперация	Знаниевая кооперация
Пример	Конвейерный способ производства	Жилищно-строительный кооператив, потребительский кооператив, кибуц	Производство технически сложной продукции	Большой адронный коллайдер (построенный CERN), Международная космическая станция

Источник: разработано авторами на основе [4; 5; 7–11; 13; 18; 19; 38] и собственных исследований.

Source: developed by the authors on the basis of [4; 5; 7–11; 13; 18; 19; 38] and their own research.

Таким образом, предложено четыре формы кооперации, которые охватывают все многообразие кооперационных связей и процессов. Применение пяти признаков позволяет идентифицировать ту или иную форму.

Изучение теории и практики кооперации приводит к однозначному выводу о прогрессивности данной формы и процесса. Как видим, конкретные формы и виды имеют свои достоинства и недостатки (ограничения). В связи с этим предлагаем определить границы кооперации, которые в общем понимании представляют собой некий предел, допустимую норму [2]. Под границами кооперации будем понимать черту, предел, после которых кооперация, во-первых, переходит из одной своей формы в другую, во-вторых, по сути перестает быть кооперацией (переходит в иную форму организационно-экономических отношений), в-третьих, недостатки и ограничения начинают доминировать над теми преимуществами, которые кооперация приносит своим участникам (по аналогии с границами кредита, см. [39]).

Следовательно, можно говорить о внешних (носящих количественный характер) границах кооперации, которые обусловлены степенью развития кооперационных отношений в стране и полнотой и уровнем развития соответствующих стимулов к таким отношениям со стороны государства. Внешние границы кооперации способствуют отделению от других явлений и процессов, носящих также характер экономических категорий (например, когда под производственной кооперацией понимается любое взаимодействие предприятий по приобретению материальных ценностей, используемых в производстве, что встречается в описании кооперации с позиции логистики).

Внутренние границы кооперации идентифицируют различные ее формы и обуславливают взаимосвязь между ними. На развитость форм кооперации (некое расширение границ) влияет востребованность со стороны социума и экономики в стране. Наличие качественных границ определяются тем пределом, за которым кооперация может оказывать негативное влияние на состояние участников на всех уровнях социальных и экономических отношений (или проявляются заложенные в кооперационных отношениях риски).

Формы кооперации классифицируются на виды по ряду признаков, перечень которых может быть дополнен при необходимости. В изученной научной литературе приведено множество признаков: формы кооперационных связей; структура (разновидности – уровни, количество участников кооперации); территории охвата; отрасли (виды производств) охвата; направления; степень управляемости; масштаб; характер связей; уровень формализации и другие.

В силу дальнейшего научного интереса к производственной кооперации нами систематизированы и дополнены классификационные признаки и соответствующие им виды (табл. 3).

Таблица 3

Классификация видов производственной кооперации

Table3

Classification of types of industrial cooperation

Признак	Значение признака	Вид кооперации
1	2	3
Виды участников	1. Промышленные предприятия 2. Промышленные и торговые предприятия 3. Промышленные и научно-образовательные организации, а также организации IT-сферы	1. Технолого-продуктовая 2. Производственно-сбытовая 3. Научно-производственная
Уровни	1. Единая (главная) производственная цепочка 2. Несколько производственных цепочек	1. Многоуровневая аутсорсинговая производственная система 2. Кластеры, альянсы
Территория охвата	1. В рамках одной страны 2. В рамках нескольких стран	1. Локальная (внутрирегиональная и межрегиональная – регионом признается субъект РФ) 2. Международная
Направления	1. Взаимодействие предприятий, юридически и экономически не зависящих друг от друга 2. Взаимодействие предприятий, входящих в корпорацию или иное объединение	1. Горизонтальная 2. Вертикальная

Окончание табл. 3
Table ending 3

1	2	3
Формы взаимодействия	1. Заказчик и исполнитель 2. Равноправные партнеры	1. Подряд и субподряд; контракт и субконтракт; договор поставки 2. Соконкуренция (технологическая и рыночная); долевое участие; деловое сотрудничество
Степень управления	1. Управляемые головным предприятием преимущественно административными методами 2. Регулируемые преимущественно рыночными и законодательными методами	1. Управляемая 2. Регулируемая

Источник: составлено авторами на основе [22; 32; 33; 37] и собственных исследований.

Source: compiled by the authors based on [22; 32; 33; 37] and their own research.

Заключение

Проведенное исследование показало следующее:

- объективно существуют два направления или типа кооперации (как объединение людей и как сотрудничество преимущественно юридических лиц с целью производства конечного продукта;
- теоретической основой промышленной (производственной) кооперации являются институциональная (неоинституциональная) теории, теории игр и транзакционных издержек;
- общетеоретическое понимание промышленной (производственной) кооперации заключается в том, что это долгосрочное, взаимовыгодное, добровольное объединение юридических лиц с целью производства конечного продукта, эффективного использования ресурсов и активов, разработки технологий;
- основные позиции понимания кооперации и управления представлены: взаимодействием для повышения эффективности; трактовкой кооперации как разновидности сетевого, а также логистического взаимодействия.

Современный период развития характеризуется появлением и определяющей значимостью высоких технологий, формированием экономики знаний. Это объективизирует появление нового вида производственной кооперации – научно-производственной.

На основе систематизации взглядов современных российских ученых, исключения неоднозначности понимания терминов в области кооперации авторами были предложены:

- формообразующие признаки на принципах необходимости и достаточности (субъекты, объекты, цель, роль, характер), что позволило объективно выделить четыре формы кооперации (трудовую, кооперацию граждан, производственную и знаниевую). Наличие таких признаков позволяет однозначно определять форму кооперации в том или ином случае;
- внешние и внутренние границы кооперации. Внешние носят количественный характер, способствуют отделению кооперации от других явлений и процессов. Внутренние границы кооперации идентифицируют различные ее формы и взаимосвязь между ними и обусловлены возможностью оказывать негативное влияние на состояние участников;
- классификационные признаки (виды участников, уровни, территория охвата, направления, формы взаимодействия, степень управления) и виды производственной кооперации.

Результаты данного исследования могут явиться основой для разработки методик оценки эффективности и механизмов управления научно-производственной кооперацией в целях активизации устойчивого развития высокотехнологичного предприятия.

Список литературы

1. Большой иллюстрированный словарь иностранных слов. М.: Русские словари, Астрель, АСТ, 2003. 957 с.
2. Азрилиян А. И. Большой экономический словарь. М.: Институт новой экономики, 1999. 1248 с.
3. Мор Т. Золотая книга, столь же полезная, как забавная, о наилучшем устройстве государства и новом острове «Утопия». URL: https://www.100bestbooks.ru/files/Mor_Utopiya.pdf (дата обращения: 08.08.2023).
4. Аникин А. В. Юность науки: Жизнь и идеи мыслителей-экономистов до Маркса. М.: Политиздат, 1985. 256 с.

5. Егоров В. Г. Место и роль кооперации в рыночной экономике (теоретический анализ) : дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.01 экономическая теория. Ярославль, 2014. 451 с.
6. Соболев А. В. Развитие теории кооперации в исследованиях ученых русского зарубежья : дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.01 экономическая теория. М., 2011. 338 с.
7. Шамаева Н. П., Мохначев С. А. Научно-производственная кооперация в промышленно развитом регионе. Ижевск: Камский институт гуманитарных и инженерных технологий, 2013. 202 с.
8. Шамаева Н. П. Проблемы и тенденции развития научно-производственной кооперации // Экономика и финансы. 2015. № 4. С. 26–33.
9. Шамаева Н. П. Промышленная кооперация как фактор стратегического экономического развития // Журнал экономических реформ. 2015. № 2 (18). С. 31–38.
10. Шамаева Н. П. Роль научно-производственной кооперации для инновационного типа экономического роста // Вестник Удмуртского университета. Серия: Экономика и право. 2011. № 4. С. 83–86.
11. Шамаева Н. П. Теории кооперации XIX – начала XX веков: обоснование необходимости практической реализации создания справедливого общества // Вестник Удмуртского университета. Серия: Экономика и право. 2021. Т. 31. № 1. С. 53–58.
12. Оуэн Р. Избранные сочинения. М.: Акад. наук СССР, 1950. Т. 1. 293с.
13. Самсонов Л. А. Творцы кооперации. М.: Московский рабочий, 1991. 303 с.
14. Барнард Ч. Функции руководителя: власть, стимулы и ценности в организации. URL:http://fictionbook.ru/author/chester_barnard/ (дата обращения: 06.08.2023).
15. Нейман Дж. Теория игр и экономическое поведение. М.: Наука, 1970. 256 с.
16. Абрамов В. А. Международное производственное кооперирование в электронной промышленности : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14. М., 2003. 198 с.
17. Александрова Е. В. Промышленная кооперация в современных условиях // Транспортное дело России. 2020. № 1. С. 49–52.
18. Булатов А. Н. Институт промышленной кооперации в современной экономике // Региональная экономика: теория и практика. 2010. № 31. С. 55–59.
19. Булатов А. Н. Промышленная кооперация в разрезе институциональной и неинституциональной теории // Экономические исследования. 2010. № 2. С. 6–12.
20. Власова В. В. Научно-производственная кооперация как фактор развития инновационного потенциала предприятий обрабатывающей промышленности России : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. М., 2021. 98 с.
21. Головина А. Н. Теоретико-методологические основы развития и управления специализацией и кооперацией производства : дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности). Екатеринбург, 2002. 426 с.
22. Голубьев А. А. Организационные механизмы кооперации промышленных предприятий : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 экономика и управление народным хозяйством. Саранск, 2004. 199 с.
23. Евстигнеев И. С., Луценко А. В., Сухов С. В., Федоров В. К. Организация производственной кооперации в специальном машиностроении // Методы менеджмента качества. 2017. № 2. С. 42–45.
24. Егорова Н. Е. Финансовый анализ кооперационных стратегий развития промышленных предприятий в сфере малого бизнеса // Финансовый менеджмент. 2012. № 2. С. 12–15.
25. Егорова Н. Е., Ерзнкян Б. А., Хачатрян С. Р., Акинфеева Е. В. Сетевой способ организации межфирменной экономической деятельности // Экономическая наука современной России. 2007. № 1 (36). С. 68–81.
26. Иванов Д. А. Развитие методологических основ гибких организационных форм кооперации промышленных предприятий на основе управления цепями поставок : дис. ... канд. д-р. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями и комплексами промышленность, логистика). СПб., 2008. 273 с.
27. Карлик А. Е. Факторы успешности инновационной кооперации национальных промышленных кластеров // Вопросы экономики и права. 2018. № 124. С. 70–74.
28. Карпичев Е. В. Механизмы управления инновационной кооперацией субъектов промышленных кластеров : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами: промышленность). СПб., 2019. 148 с.
29. Кречко С. А. Организационные инновации в обеспечении технологического развития предприятий промышленных кооперационных сетей : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством. СПб., 2019. 199 с.
30. Курганов Ю. А. Управление производственной кооперацией российских предприятий в автомобильной промышленности : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством. М., 2018. 188 с.
31. Летюхин И. Д. Развитие стратегического управления в интегрированных промышленных структурах (на материалах судостроения) : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности). СПб., 2011. 160 с.
32. Лубнина А. А. Разработка форм и методов организации производственной кооперации в нефтехимической отрасли : дис. ... д-ра экон. наук: 08.02.22: организация производства. Казань, 2021. 387 с.

33. Мазница Е. М. Производственная кооперация как фактор повышения устойчивости малых предприятий строительного комплекса (на примере Волгоградской области) : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности). СПб., 2004. 159 с.

34. Сабаткоев Т. Р. Развитие горизонтальной кооперации контрагентов цепей поставок предприятий пищевой отрасли : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством. М., 2016. 134 с.

35. Савинова М. В. Развитие кооперации в авиационной промышленности России : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности). М., 2009. 188 с.

36. Соболева Ю. П. Управление производственной кооперацией в промышленности на основе развития субконтрактной системы организации производства : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности). Орел, 2004. 175 с.

37. Стариков С. В. Организация импортозамещающих производств на основе сетевого сотрудничества промышленных предприятий : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством. Курск, 2017. 183 с.

38. Трапезников В. А. Развитие производственной кооперации в региональном машиностроительном комплексе : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05: экономика и управление народным хозяйством. Екатеринбург, 2011. 185 с.

39. Лаврушин О. И. Эволюция теории кредита и его использование в современной экономике. М.: Кнорус, 2016. 394 с.

References

1. *Bol'shoj illyustrirovannyj slovar' inostrannyh slov* [The big illustrated dictionary of foreign words]. Moscow: Russian dictionaries, Astrel, AST, 2003. 957 p. (In Russ.)

2. Azriliyan A. I. *Bol'shoj ekonomicheskij slovar'* [Big Economic Dictionary]. Moscow: Institute of New Economics, 1999. 1248 p. (In Russ.)

3. More T. *Zolotaya Kniga, stol' zhe poleznaya, kak zabavnaya, o nailuchshem ustrojstve gosudarstva i novomostrove «Utopiya»* [A golden Book, as useful as it is funny, about the best structure of the state and the new island "Utopia"]. Available at: https://www.100bestbooks.ru/files/Mor_Utopiya.pdf. (accessed: 08.08.2023). (In Russ.)

4. Anikin A. V. *YUnost' nauki: ZHizn' i ideimyslitelej-ekonomistov do Marksa* [Youth of science: Life and ideas of thinkers-economists before Marx]. Moscow: Politizdat, 1985. 256 p. (In Russ.)

5. Egorov V. G. *Mesto i rol' kooperacii v rynochnoj ekonomike (teoreticheskij analiz)* [The place and role of cooperation in the market economy (theoretical analysis)] : dis... Doctor of Economics: 08.00.01 economic theory. Yaroslavl, 2014. 451 p. (In Russ.)

6. Sobolev A. V. *Razvitie teorii kooperacii v issledovaniyah uchenyh russkogo zarubezh'ya* [Development of the theory of cooperation in the research of scientists of the Russian abroad] : dis... Doctor of Economics: 08.00.01 economic theory. Moscow, 2011. 338 p. (In Russ.)

7. Shamaeva N. P., Mokhnachev S. A. *Nauchno-proizvodstvennaya kooperaciya v promyshlennno razvitom regione* [Scientific and production cooperation in an industrially developed region]. Izhevsk: Kama Institute of Humanities and Engineering Technologies, 2013. 202 p. (In Russ.)

8. Shamaeva N. P. Problems and trends in the development of scientific and industrial cooperation. *Ekonomika i finansy* [Economics and finance]. 2015. No 4. Pp. 26–33. (In Russ.)

9. Shamaeva, N. P. Industrial cooperation as a factor of strategic economic development. *ZHurnal ekonomicheskikh reform* [Journal of Economic Reforms]. 2015. No 2 (18). Pp. 31–38. (In Russ.)

10. Shamaeva N. P. The role of scientific and industrial cooperation for the innovative type of economic growth. *Vestnik Udmurtskogo universiteta. Seriya: Ekonomika i pravo* [Bulletin of Udmurt University Economics and Law Series]. 2011. No 4. Pp. 83–86. (In Russ.)

11. Shamaeva, N. P. Theories of cooperation of the XIX - early XX centuries: substantiation of the need for practical implementation of the creation of a just society. *Vestnik Udmurtskogo universiteta. Seriya: Ekonomika i pravo* [Bulletin of the Udmurt University Series Economics and Law]. 2021. Vol. 31. No 1. Pp. 53–58. (In Russ.)

12. Owen R. *Izbrannye sochineniya* [Selected works]. Moscow: Of the Academy of Sciences of the USSR, 1950. Vol. 1. 293 p. (In Russ.)

13. Samsonov L. A. *Tvorcy kooperacii* [Creators of cooperation]. Moscow: Moscow worker, 1991. 303 p. (In Russ.)

14. Barnard Ch. *Funkcii rukovoditelya: vlast', stimuly i cennosti v organizacii* [Executive functions: Power, incentives and values in the organization]. Available at: http://fictionbook.ru/author/chester_barnard/ (accessed: 06.08.2023). (In Russ.)

15. Neumann, von J. *Teoriya igr i ekonomicheskoe povedenie* [Game theory and economic behavior]. Moscow: Nauka, 1970. 256 p. (In Russ.)

16. Abramov V. A. *Mezhdunarodnoe proizvodstvennoe kooperirovanie v elektronnoj promyshlennosti* [International production cooperation in the electronic industry] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.14. Moscow, 2003. 198 p. (In Russ.)

17. Alexandrova E. V. Industrial cooperation in modern conditions. *Transportnoe delo Rossii* [Transport business of Russia]. 2020. No 1. Pp. 49–52. (In Russ.)

18. Bulatov A. N. Institute of Industrial Cooperation in modern Economy. *Regional'naya ekonomika: teoriya i praktika* [Regional economics: theory and practice]. 2010. No 31. Pp. 55–59. (In Russ.)
19. Bulatov A. N. Industrial cooperation in the context of institutional and neoinstitutional theory. *Ekonomicheskie issledovaniya* [Economic research]. 2010. No 2. Pp. 6–12. (In Russ.)
20. Vlasova V. V. *Nauchno-proizvodstvennaya kooperaciya kak factor razvitiya innovacionnogo potenciala predpriyatij obrabatyvayushchej promyshlennosti Rossii* [Scientific and production cooperation as a factor in the development of the innovative potential of manufacturing enterprises in Russia] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05. Moscow, 2021. 98 p. (In Russ.)
21. Golovina A. N. *Teoretiko-metodologicheskie osnovy razvitiya i upravleniya specializaciej i kooperaciej proizvodstva* [Theoretical and methodological foundations of the development and management of specialization and cooperation of production] : dis. ... Doctor of Economics: 08.00.05.economics and management of the national economy (by branches and spheres of activity. Yekaterinburg, 2002.426 p. (In Russ.)
22. Golubev A. A. *Organizacionnye mekhanizmy kooperacii promyshlennyh predpriyatij* [Organizational mechanisms of cooperation of industrial enterprises] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05 economics and management of the national economy. Saransk, 2004. 199 p. (In Russ.)
23. Evstigneev I. S., Lutsenko A.V., Sukhov S. V., Fedorov V. K. Organization of industrial cooperation in special engineering. *Metody menedzhmenta kachestva* [Methods of quality management]. 2017. No 2. Pp. 42–45. (In Russ.)
24. Egorova N. E. Financial analysis of cooperative strategies for the development of industrial enterprises in the field of small business. *Finansovyy menedzhment* [Financial management]. 2012. No 2. Pp. 12–15. (In Russ.)
25. Egorova N. E., Yerzncykyan B. A., Khachatryan S. R., Akinfeeva E. V. Network method of organization of inter-firm economic activity. *Ekonomicheskaya nauka sovremennoj Rossii* [Economic science of modern Russia]. 2007. No 1 (36). Pp. 68–81. (In Russ.)
26. Ivanov D. A. *Razvitie metodologicheskikh osnov gibkikh organizacionnyh form kooperacii promyshlennyh predpriyatij na osnove upravleniya cepyami postavok* [Development of methodological foundations of flexible organizational forms of cooperation of industrial enterprises based on supply chain management] : dis. ... Candidate of Doctor of Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy (economics, organization and management of enterprises, industries and complexes industry, logistics). St. Petersburg, 2008. 273 p. (In Russ.)
27. Karlik A. E. Success factors of innovative cooperation of national industrial clusters. *Voprosy ekonomiki i prava* [Questions of Economics and Law]. 2018. No 124. Pp. 70–74. (In Russ.)
28. Karpichev E. V. *Mekhanizmy upravleniya innovacionnoj kooperaciej sub"ektov promyshlennyh klasterov* [Management mechanisms of innovation cooperation of industrial cluster subjects] : dis. ... PhD in Economics: 08.00.05 Economics and management of the national economy: economics, organization and management of enterprises, industries, complexes: industry. St. Petersburg, 2019. 148 p. (In Russ.)
29. Krechko S. A. *Organizacionnye innovacii v obespechenii tekhnologicheskogo razvitiya predpriyatij promyshlennyh kooperacionnyh setej* [Organizational innovations in ensuring technological development of enterprises of industrial cooperative networks] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy. St. Petersburg, 2019. 199 p. (In Russ.)
30. Kurganov Yu. A. *Upravlenie proizvodstvennoj kooperaciej jrossijskih predpriyatij v avtomobil'noj promyshlennosti* [Management of industrial cooperation of Russian enterprises in the automotive industry] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05 economics and management of the national economy. Moscow, 2018. 188 p. (In Russ.)
31. Letyukhin I. D. *Razvitie strategicheskogo upravleniya v integrirovannyh promyshlennyh strukturah (na materialah sudostroeniya)* [Development of strategic management in integrated industrial structures (based on materials of shipbuilding)] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy (by branches and spheres of activity) St. Petersburg, 2011. 160 p. (In Russ.)
32. Lubnina A. A. *Razrabotka form i metodov organizacii proizvodstvennoj kooperacii v neftekhimicheskoy otrasli* [Development of forms and methods of organization of production cooperation in the petrochemical industry] : dis. ... Doctor of Economics: 08.02.22: organization of production. Kazan, 2021. 387 p. (In Russ.)
33. Maznitsa E. M. *Proizvodstvennaya kooperaciya kak factor povysheniya ustojchivosti malyh predpriyatij stroitel'nogo kompleksa (na primere Volgogradskoj oblasti)* [Production cooperation as a factor of increasing the sustainability of small enterprises of the construction complex (on the example of the Volgograd region)] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy (by branches and spheres of activity. St. Petersburg, 2004. 159 p. (In Russ.)
34. Sabatkoiev T. R. *Razvitie gorizontal'noj kooperacii kontragentov cepej postavok predpriyatij pishchevoj otrasli* [Development of horizontal cooperation of contractors of supply chains of food industry enterprises] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05 economics and management of the national economy. Moscow, 2016. 134 p. (In Russ.)
35. Savinova M. V. *Razvitie kooperacii v aviacionnoj promyshlennosti Rossii* [Development of cooperation in the aviation industry of Russia] : dis. ... candidate of Economic Sciences]: 08.00.05 Economics and management of the national economy (by branches and spheres of activity). Moscow, 2009. 188 p. (In Russ.)
36. Soboleva Yu. P. *Upravlenie proizvodstvennoj kooperaciej v promyshlennosti na osnove razvitiya subkontraktnoj sistemy organizacii proizvodstva* [Management of industrial cooperation in industry based on the development of a subcontract

system of production organization] : dis. Candidate of Economic Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy (by branches and spheres of activity). Eagle, 2004. 175 p. (In Russ.)

37. Starikov S. V. *Organizaciya importozameshchayushchih proizvodstv na osnove setevogo sotrudnichestva promyshlennyh predpriyatij* [Organization of import-substituting industries on the basis of network cooperation of industrial enterprises] : dis. ... Candidate of Economic Sciences: 08.00.05: economics and management of the national economy. Kursk, 2017. 183 p. (In Russ.)

38. Trapeznikov V. A. *Razvitie proizvodstvennoj kooperacii v regional'nom mashinostroitel'nom komplekse* [Development of industrial cooperation in the regional machine-building complex] : dis. ... candidate of Economic Sciences: 08.00.05: Economics and management of the national economy. Yekaterinburg, 2011. 185 p. (In Russ.)

39. Lavrushin O. I. *Evoluciya teorii kredita i ego ispol'zovanie v sovremennoj ekonomike* [The evolution of the theory of credit and its use in modern economics]. Moscow: Knorus, 2016. 394 p. (In Russ.)

Информация об авторах

Жанна Анатольевна Ермакова – член-корреспондент РАН, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой банковского дела и страхования, Оренбургский государственный университет; главный научный сотрудник, Оренбургский филиал Института экономики Уральского отделения РАН (Российская Федерация, 460018, г. Оренбург, пр. Победы, 13).

Савкин Никита Вячеславович – соискатель Оренбургского государственного университета (Российская Федерация, 460018, г. Оренбург, просп. Победы, 13).

Author information

Zhanna A. Ermakova – Corresponding Member of the Russian Academy of Sciences, Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Banking and Insurance, Orenburg State University; Chief Researcher, Orenburg branch of the Institute of Economics, Ural Branch of the Russian Academy of Sciences (Russian Federation, 460000, Orenburg, Pionerskayast, 11).

Nikita V. Savkin – Competitor of the Orenburg State University (Russian Federation, 460018, Orenburg, Prospekt Pobedy, 13).

Статья поступила в редакцию: 28.08.2023

Одобрена после рецензирования: 08.09.2023

Принята к публикации: 30.09.2023

The article was submitted: 28.08.2023

Approved after reviewing: 08.09.2023

Accepted for publication: 30.09.2023